

Zerica INNOVAZIONE MADE IN SICILY

COMPETENZA, ESPERIENZA E INNOVAZIONE SONO I VALORI DELL'AZIENDA PALERMITANA TRASMESSI DA PADRE IN FIGLIO ANCHE TRA I DIPENDENTI. "È COSÌ CHE ABBIAMO COSTRUITO UNA STORIA DI SUCCESSO E DI ASSOLUTA ECCELLENZA", RACCONTA ANTONIO ZERILLI, MANAGING DIRECTOR.



Il sistema di erogazione i-Wall è in grado di garantire acqua fresca, frizzante e ambiente purissima in ogni momento della giornata sia da bere che da utilizzare per la preparazione di pasti o bevande, in totale sicurezza. Si tratta di un sistema estremamente semplice e silenzioso, ed è capace di adattarsi a ogni modulo da cucina da 60 cm. La sua estrema funzionalità consente di riempire anche caraffe e bottiglie di ampio formato con filtro e bombola che possono essere cambiati in totale autonomia. i-Wall ha ricevuto il Red Dot Awards 2021.



Omnia, l'esclusivo ed elegante erogatore d'acqua compatto capace di offrire acqua fredda e gasata in modo semplice ed efficace.



Supra, il nuovo dispenser d'acqua sopra banco per la casa dal design accattivante, personalizzabile in base a gusti e umore. Un sistema completo per avere subito acqua a temperatura ambiente, fredda e gasata, ideato per la casa ma che si adatta benissimo anche in ufficio o ad altri contesti.

La storia di **Zerica** inizia quasi cent'anni fa, in Sicilia. Dal 1931, l'azienda di Termini Imerese (Pa) produce **sistemi frigoriferi per l'erogazione di acqua**, ma anche **refrigeratori, dispenser e distributori d'acqua** fredda e gasata, esportandoli in tutto il mondo. La solidità delle sue produzioni è ancorata alla tradizione della **famiglia Zerilli**, giunta alla sua terza generazione, che ha accompagnato il percorso del brand in ogni sua fase. Ancora oggi, la passione per la tecnologia, la spinta all'innovazione e la determinazione costituiscono i tratti distintivi di un'azienda che non ha mai smesso di crescere.

INNOVAZIONE MADE IN SICILY

"Zerica", spiega **Antonio Zerilli**, managing director dell'azienda, "propone soluzioni capaci di adat-

tarsi ad ogni esigenza, e può contare sul supporto di una rete commerciale e di vendita in oltre 30 Paesi, con un'efficiente assistenza tecnica anche da remoto.

Il ciclo produttivo si svolge interamente all'interno della sede di Termini Imerese (Pa), e comprende la

II DISTRIBUTORE I&D

Nata nel 1984, **I&D** è il distributore esclusivo di Zerica per il settore domestico su tutto il territorio italiano nel quale ha sviluppato una fitta rete di contatti che hanno permesso al brand di offrire non solo prodotti d'altissimo livello ma anche un servizio post vendita di grande qualità.



Antonio Zerilli, Managing director di Zerica.

progettazione e il design del prodotto, la prototipazione, il collaudo e il test, oltre al controllo qualità in ogni fase. Il team di ricerca e sviluppo pensando al comfort delle persone che utilizzeranno i prodotti, studia e progetta refrigeratori all'avanguardia e dotati dei più innovativi equipaggiamenti tecnologici offerti dal mercato, molti dei quali coperti da brevetti esclusivi. Negli ultimi anni questa attenzione all'innovazione ha portato i prodotti Zerica a vincere una serie di premi prestigiosi, in particolare nell'area emergente della connettività e delle potenzialità IoT, con la gestione e il monitoraggio remoto delle unità, ora possibile tramite l'utilizzo di Internet, da qualsiasi dispositivo".

SOLUZIONI SU MISURA PER LE PERSONE

Le creazioni di Zerica sono apprezzate in tutto il mondo per la loro affidabilità, per la semplicità di utilizzo, per la grande sicurezza, ma anche per un'assistenza d'altissimo livello. L'azienda siciliana ha studiato specifiche soluzioni anti Covid, scegliendo di anteporre la salute delle persone a tutto il resto. L'ufficio commerciale e il Customer Service di Zerica supportano l'attività di un'ampia rete di rivenditori presente in più di 30 Paesi, assicurando sempre la consulenza per l'acquisto e l'assistenza post-vendita, anche in remoto, oltre a un supporto nel marketing e nella comunicazione.

PROGETTO CUCINA

PERSONE·MERCATO
TREND·PRODOTTI

N. 9 - SETTEMBRE 2022
www.e-duesse.it

L'INTERVISTA
DARIO CAROSI
CIO DI MONDO CONVENIENZA

LIVINWOW
RIVOLUZIONA
L'HOME DESIGN

SPECIALE CONTRACT
LE CUCINE PIÙ BELLE

WHAT'S NEXT?

**COME STANNO
EVOLVENDO IL PUNTO VENDITA,
LA SHOPPING EXPERIENCE
E LA COMUNICAZIONE COMMERCIALE?
SPUNTI, RIFLESSIONI E CASE HISTORY
PER DELINEARE I CAMBIAMENTI
CHE VERRANNO**